



Grupo Clave Consultores S.A. somos una empresa española de Recursos Humanos que trabajamos a nivel nacional, dedicada a la selección y formación de diversos puestos trabajo de nivel medio y alto.

Desarrollamos nuestra actividad desde principio de los años noventa en diversas áreas y sectores, destacando entidades financieras, instituciones públicas, sector textil, construcción transportes y telecomunicaciones.

CIF: A- 15236797

**1. PERFIL DEL PUESTO OBJETO DE SELECCIÓN**

<b>DENOMINACIÓN</b>		<b>COORDINADOR TÉCNICO DE PREVENTA</b>
<b>FUNCIONES DEL PUESTO</b>	<b>PRINCIPALES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión y visitas con propietarios y administradores de fincas.</li> <li>• Gestión del plan comercial, tanto con mantenimiento como captación.</li> <li>• Realizar seguimiento.</li> <li>• Coordinación del trabajo técnico.</li> <li>• Realización de ofertas, presentación del producto, presupuestos y trato con el cliente a nivel técnico.</li> <li>• Coordinación con los subcontratistas.</li> <li>• Apoyo al departamento comercial de obra nueva.</li> </ul>
<b>CONDICIONES DEL PUESTO</b>	<b>RETRIBUCIÓN</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Fijo + variable. (Negociables dependiendo de la valía y experiencia del candidato)</li> </ul>
	<b>TIPO DE CONTRATO</b>	6 meses + 6 meses (Indefinido al año)
	<b>LUGAR DE TRABAJO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Villaverde, Madrid.</li> </ul>
	<b>LUGAR DE RESIDENCIA</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Madrid ciudad o zona sur.</li> </ul>
	<b>FRECUENCIA DE VIAJES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Alta.</li> </ul>
<b>CONDICIONES DEL PUESTO</b>	<b>CONDICIONES DE TRABAJO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Trabaja de lunes a jueves de 8:00-13:00 y de 14:30-18:00 y los viernes de 8-15:00.</li> <li>• Trabaja integrado en un equipo de personas.</li> <li>• Dietas y Kms a 0,28 €</li> </ul>
	<b>RIESGOS DEL PUESTO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Los inherentes al puesto.</li> </ul>

<b>CARACTERISTICAS</b>	<b>EDAD</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Preferiblemente entre 25-35 años.</li> </ul>
	<b>SEXO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Preferiblemente varón.</li> </ul>
	<b>CARNET DE CONducIR</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Imprescindible.</li> </ul>
	<b>VEHICULO DISPONIBLE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Imprescindible.</li> </ul>
<b>FORMACIÓN</b>	<b>IMPRESINDIBLE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ingeniería Técnica.</li> <li>• FPll (con experiencia en ascensores)</li> </ul>
	<b>VALORABLE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Valorable Ingeniería o formación del sector.</li> </ul>
<b>EXPERIENCIA</b>	<b>IMPRESINDIBLE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Experiencia sector de los ascensores.</li> </ul>
	<b>VALORABLE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Experiencia en la venta de servicios.</li> <li>• Experiencia de comercial.</li> </ul>
<b>PERFIL DE PERSONALIDAD</b>	<b>CARACTERIS-TICAS</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Capacidad de trabajo y aprendizaje.</li> <li>• Disposición a la venta y aptitudes comerciales.</li> <li>• Resistencia a la frustración.</li> <li>• Motivación y pro-actividad.</li> <li>• Dotes de comunicación.</li> <li>• Ágil, intuitivo y con iniciativa.</li> <li>• Orientada a resultados, así como al servicio al cliente con calidad.</li> <li>• Capacidad de adaptación.</li> <li>• Capacidad para resolver conflictos</li> <li>• Gran sentido de la responsabilidad y del deber</li> <li>• Capacidad de organización y de planificación</li> </ul>
	<b>MOTIVACIONES E INTERESES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Implicación con el proyecto/ objetivos de empresa.</li> <li>• Elevada disposición e interés hacia el trabajo.</li> <li>• Formación continua, en el producto y el mercado.</li> </ul>